

5 equipos de gama media con la cámara y la batería que tu negocio necesita

CIUDAD DE MÉXICO. 30 de enero de 2025.- Para los emprendedores y dueños de micronegocios, las herramientas tecnológicas adecuadas no solo facilitan las operaciones diarias, sino que también pueden marcar la diferencia entre el éxito y el estancamiento. Los smartphones se han consolidado como un aliado clave; particularmente por dos de sus componentes: sus cámaras y baterías de alto rendimiento.

Datos de [The CIU](#) revelan que el 35.4% de los usuarios en México, incluidos los micro emprendedores, considera la resolución de la cámara como un factor determinante al comprar un dispositivo. Esto debido a que funge como una ventana hacia la creatividad y el marketing. Las fotos y videos de alta calidad son esenciales para mostrar productos en redes sociales, generar contenido atractivo y captar la atención de clientes potenciales.

Esto se vuelve relevante si contemplamos que la Asociación Mexicana de Ventas Online ([AMVO](#)) indica que el 67% de los mexicanos prefiere comprar directamente a emprendedores a través de redes sociales, y el 29% está dispuesto a ver transmisiones en vivo de productos antes de realizar una compra.

Por otro lado, la batería es el motor que mantiene activa la dinámica digital de los emprendedores. Desde responder mensajes de clientes por WhatsApp hasta realizar transferencias bancarias o navegar con GPS para hacer entregas, una batería de corta duración puede convertirse en un obstáculo para las actividades diarias.

Con esto en mente, PayJoy, que ofrece financiamiento de smartphones de forma accesible, ágil y con base en su tecnología patentada, presenta cinco dispositivos ideales para atender las necesidades de tu negocio:

1. HONOR Magic 6 Lite: Ofrece un equilibrio entre calidad y precio. Con una cámara principal de 108 MP y apertura f/1.75, además de una ultra gran angular y de profundidad de 5 MP, este dispositivo asegura imágenes nítidas y profesionales. En cuanto a la batería, su durabilidad es impresionante: tras 1,000 ciclos de carga y descarga, mantiene más del 80% de su capacidad, lo que garantiza rendimiento a largo plazo. Su precio no supera los \$10,000 pesos, haciéndolo una opción accesible.

2. Redmi A3: Quizá el más económico de la lista, pero no menos funcional. De este dispositivo no solo destaca su diseño ligero y delgado, sino que ofrece una batería de



larga duración de 5000 mAh, además de un sistema de doble cámara con IA y modo HDR, para realzar los detalles en fotos a contraluz.

3. Motorola Edge 50 Ultra: Lo destacado de este smartphone es su capacidad para tomar fotos nítidas incluso en condiciones poco iluminadas, gracias a su cámara principal de 50 MP y un sensor de 1/1.3 pulgadas que absorbe un 20% más de luz. Su batería de 4,500 mAh con carga inalámbrica puede alcanzar energía para un día completo en solo 5 minutos, según el fabricante. Esta combinación de cámara y batería lo convierte en un aliado confiable para emprendedores multitarea.

4. HONOR X7B: Se trata de un dispositivo que destaca por su batería de 5330mAh y súper carga de 35W, además de una cámara de 108 MP con modo nocturno y gran angular. Una característica importante es su modalidad de doble vista en la captura de videos, la cual puede ser muy funcional para aquellos emprendedores que promocionan sus productos mediante streamings en vivo.

5. Samsung Galaxy A55 5G: Es una opción confiable con una cámara principal de 50 MP, una ultra gran angular de f/2.2 y una cámara macro de 5 MP. Su batería de 5,000 mAh, aunque con carga de solo 25 W, ofrece un equilibrio entre rendimiento y precio. Es posible recargar al 50% en poco más de 20 minutos, y su precio inferior a \$8,000 pesos lo hacen atractivo para quienes buscan funcionalidad sin exceder su presupuesto.

Para los emprendedores la conectividad y la imagen son clave. Contar con un smartphone que combine una cámara potente y una batería de larga duración puede marcar la diferencia para emprendedores y dueños de micronegocios y estos cinco dispositivos destacan por su capacidad de adaptarse a las exigencias diarias de un negocio en crecimiento, convirtiéndose en aliados imprescindibles para quienes buscan sobresalir en un mercado competitivo.

-o0o-

Sobre

PayJoy es una plataforma digital de financiamiento que facilita el acceso a tecnología y soluciones financieras para personas en mercados emergentes. A través de un modelo de financiamiento basado en tecnología de punta, PayJoy permite a los consumidores adquirir smartphones de forma fácil y accesible, impulsando su inclusión financiera y contribuyendo a su bienestar económico. Con un enfoque en la transparencia y la responsabilidad, PayJoy se dedica a transformar el panorama del crédito en regiones en desarrollo, ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades de cada usuario. Con un sólido historial de crecimiento y una visión clara para el futuro, PayJoy se posiciona como un líder en la transformación del crédito, proporcionando oportunidades de inversión atractivas en un sector con alta demanda.

PayJoy